

Tjener på sykepleiere

28, 29 og 31

Marine Supply vokser

Marine Supply, med hovedkontor i Tromsø og virksomhet i Barentshavet, leverer seg på alt fra bankring på åpent hav til dykking, undervannsinnspeksjoner og -reparasjoner, lagringsplass, flytransport og salg av sløpsutstyr. Ifjor økte omsetningen fra 57 millioner kroner til cirka 114 millioner kroner.



Hyttedrømmer

Planlegging av fritidsboliger gir god avkastning. Selskapet Hytteplan er på Jessheim har en driftsmargin på 24,8 prosent. Av en omsetning på 39,4 millioner kroner satt selskapet igjen med 9,4 millioner kroner før skatt.

Fra svakstrøm til dentalutstyr

Mandalitt og svakstrømsmontør Jan Thomassen (45) satt fire måneder på bryggen og roykte sigar – lut lei av å selge tannlegestoler og amalgam gjennom «babyen» sin, Dental Sør as. Siden gikk det til himmels.

HARALD BERGLIHN
Kristiansand/Mandal

Jan Thomassen motte veggens fullstendig for søks år siden, etter å ha jobbet natt og dag i en årrekke i tannlegestørsbedriften han startet på hobbybasis i 1983.

– Da kunne du fått aksjene mine utrogt billig, aksjé, sier Thomassen.

Han eier fortsatt 50 prosent

av aksjene i selskapet som i år passerer 100 millioner kroner i omsetning.

Tilfeldig

Bedriften startet ved en tilfældighet. Thomassens tannlegeønskel trengte nytt utstyr, og neven så muligheten til å tjene en slant på å drive litt service. Han var da ansatt som svakstrømsmontør i Televerket (nå Telefon).

– Så ble det bare mer og mer jobb. I 1988 sa jeg opp for å satse 110 prosent på import og salg av tannlegestyr. I dag har vi 35 prosent av det norske markedet og passerer 100 millioner kroner i omsetning. Hele tiden har vi unngått redotal, sier gründeren.

Men det koster å vokse, noe forklarer resultatnedgang illustrerer.

Bestsøselger

Thomassen kom over den konstante sigarøykingen på bygges i Mandal, og i dag teller Dental

Dental Sør as (konsern)

Resultat 2005

Inntektsene	205	204	Endring prosent
Driftsinntekter	91,5	77,6	17,6
Driftsresultat	7,9	10,4	-25,4
Resultat før skatt	7,3	10,3	-29,3

Sør rundt 35 ansatte med kontor over hele landet.

– Vi skal ikke bli så veldig mye større på utstyr. Vi har avtaler med 14 av 19 fylker og har nylig dratt i gang avtaler om leveranser av flere hundre enheter – det vil si tannlegestoler med alt utstyr – til universitetene i Tromsø, Bergen og Oslo. Vi snakker om kostnader på et par hundre tusen per enhet, så for oss er dette mye, sier han.

Men jeg har tro på at vi på sikt kan nå 100 millioner kroner i årlig omsetning også i datterselskapet som driver salg av forbeuløvere som bomull og fyltinger, sier Thomassen, som for flere år siden fant ut at han egnet



LJØNSMOSGEKJEFT. Svakstrømsmontøren Jan Thomassen har skapt en solid og lønnsom bedrift gjennom import av tannlegestyr ved Dental Sør i Mandal.

seg best som selger og ikke som administrerende direktør.

– Administrasjon ligger ikke for meg. Jeg vil helst være ute og

møte kunder og leverandører, sier han.

harald.berglihn@dn.no

Nøkkel tall for bedrifter med driftsinntekter over ti millioner kroner. Hilsen tone, kragen gir ut.

Navn	Sted	Besøtt ut-år	Omsetning	Driftsinntekter	Res. i driftsinntekter	Driftsmargin	Navn	Sted	Besøtt ut-år	Omsetning	Driftsinntekter	Res. i driftsinntekter	Driftsmargin
Tromsø Helsestasjon	Tromsø	2005	181	1,5	1,4	81%	Syngel Building as	Syngel	2005	187	4,2	1,5	42%
Norvis Helsestasjon	Syngel	2005	117	2,5	2,6	148%	Syngel Driftsplan as	Syngel	2005	20,1	1,2	1,1	43%
Adm. H. H. as	Syngel	2005	47	0,2	0,2	87%	Syngel Skog as (H)	Syngel	2005	11,1	1,1	1,4	83%
ARE. Oasen Helse og Helsestasjon	Syngel	2005	121	1,6	1,8	89%	Syngel Skog Skjema	Syngel	2005	15,4	2,5	2,1	88%

Driftsmargin Norge Helsestasjon

Navn	Sted	Besøtt ut-år	Omsetning	Driftsinntekter	Res. i driftsinntekter	Driftsmargin
Sylt Sving og Helsestasjon as	Vestby	2005	11,4	1,7	1,8	202%
JB. Sving as	Vestby	2005	12,4	1,1	0,3	85%
Comex as	Vestby	2005	18,1	1,1	1,8	257%
Rage Media as	Vestby	2005	42,7	4,4	4,7	131%